

é o empreendedor que constrói e capitaliza: da startup ao grupo multimercado



SOBRE

MARCUS BUAIZ É UN ESTRATEGISTA ÚNICO.

Por trás de <u>ventures</u>
de alto impacto, **Marcus Buaiz** converte
visão de mercado em
negócios valorizados em
centenas de milhões.

Sua trajetória é um case prático sobre criar, escalar e transacionar ativos no cenário brasileiro.

- Cofundou a 9ine ao lado de Ronaldo Fenômeno, moldando o mercado de agenciamento de atletas
- Liderou a criação e venda da Spark por cerca de R\$ 500 milhões, um marco no setor de influência digital
- É **sócio e integrante** de <u>conselhos</u> de empresas como Mind e a insurtech Azos

- Atua como embaixador e conselheiro do BTG Pactual, conectando estratégia e investimentos
- Teve sua trajetória reconhecida pela Forbes, que estima seu patrimônio em R\$ 4 bilhões

TEMAS LIDERANÇA

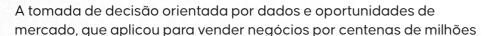
LIDERANÇA ESTRATÉGICA E SOCIEDADES COMPLEMENTARES

Baseado na trajetória de Marcus Buaiz na construção de ventures como a 9ine e atuação em conselhos como o da Azos

A arte de formar equipes de alta performance unindo habilidades distintas, como fez em parcerias com nomes como Ronaldo Fenômeno



Estratégias para identificar e reter talentos-chave, aprendidas na gestão de empresas como a Mind e Act10n





Como criar uma cultura de inovação e accountability, princípio que aplica em seus investimentos e posições em boards





TEMAS EMPREENDEDORISMO

DO ZERO AO MERCADO: ESTRATÉGIAS PARA GRIAR, ESCALAR E VENDER EMPRESAS

Um roteiro prático baseado na jornada de Marcus Buaiz ao fundar, escalar e capitalizar empresas de diversos segmentos

Como identificar oportunidades e validar ideias rapidamente, método usado para lançar ventures no setor de entretenimento e tecnologia

₹

Os pilares para escalar uma operação e atrair investimentos, estratégia que executou em negócios posteriormente vendidos

S

O timing certo para pivotar, expandir ou preparar a empresa para venda, decisão crítica que Buaiz tomou ao vender a Spark



Gestão de capital e construção de valor, disciplina que aplica como embaixador do BTG Pactual e investidor

Trajetória verificada pela Forbes e mídia de <u>negócios</u>)4

Linguagem direta, baseada em casos e números <u>reais</u>

0

Experiência prática em <u>criação</u>, <u>gestão</u> e <u>venda</u> de empresas

)5

Conteúdo aplicável a líderes e empreendedores em <u>expansão</u>

0

<u>Conexão</u> com o ecossistema de **investimentos e startups**



06

Oferece **visão estratégica** sobre <u>tendências</u> de mercado

DE QUEN CONSTRÓIE PARA SEU

DMT

Esta não é uma palestra sobre teoria; é a liberação para sua equipe aprender com a arquitetura de negócios que move o mercado.

A presença de Marcus Buaiz em seu palco é um ativo estratégico.

MARCUS.BUAIZ@DMT.AG