



MARCUS BUAIZ

é o empreendedor
que constrói e capitaliza:
da startup ao
grupo multimercado



S O B R E

MARCUS BUAIZ É UM ESTRATEGISTA **ÚNICO.**

Por trás de ventures de alto impacto, **Marcus Buaiz** converte visão de mercado em negócios valorizados em centenas de milhões.

Sua trajetória é um **case prático** sobre criar, escalar e transacionar ativos no cenário brasileiro.

- Cofundou a 9ine ao lado de Ronaldo Fenômeno, moldando o **mercado de agenciamento** de atletas

- Liderou a criação e venda da Spark por cerca de R\$ 500 milhões, um **marco no setor** de influência digital

- É **sócio e integrante** de conselhos de empresas como Mind e a insurtech Azos

- Atua como **embaixador e conselheiro** do BTG Pactual, conectando estratégia e investimentos

- Teve sua trajetória reconhecida pela **Forbes**, que estima seu patrimônio em R\$ 4 bilhões

TEMAS **LIDERANÇA**

LIDERANÇA ESTRATÉGICA E SOCIEDADES COMPLEMENTARES

Baseado na trajetória de Marcus Buaiz na construção de ventures
como a 9ine e atuação em conselhos como o da Azos

A arte de formar equipes de alta performance unindo habilidades distintas, como fez em parcerias com nomes como Ronaldo Fenômeno



Estratégias para identificar e reter talentos-chave, aprendidas na gestão de empresas como a Mind e Act10n



A tomada de decisão orientada por dados e oportunidades de mercado, que aplicou para vender negócios por centenas de milhões



Como criar uma cultura de inovação e accountability, princípio que aplica em seus investimentos e posições em boards



DMT PALESTRAS

TEMAS **EMPREENDEDORISMO**

DO ZERO AO MERCADO: ESTRATÉGIAS PARA CRIAR, ESCALAR E VENDER EMPRESAS

Um roteiro prático baseado na jornada de Marcus Buaiz ao fundar, escalar e capitalizar empresas de diversos segmentos

Como identificar oportunidades e validar ideias rapidamente, método usado para lançar ventures no setor de entretenimento e tecnologia



Os pilares para escalar uma operação e atrair investimentos, estratégia que executou em negócios posteriormente vendidos



O timing certo para pivotar, expandir ou preparar a empresa para venda, decisão crítica que Buaiz tomou ao vender a Spark



Gestão de capital e construção de valor, disciplina que aplica como embaixador do BTG Pactual e investidor



01

Trajetória verificada pela Forbes e mídia de negócios

04

Linguagem direta, baseada em casos e números reais

02

Experiência prática em criação, gestão e venda de empresas

05

Conteúdo aplicável a líderes e empreendedores em expansão

03

Conexão com o ecossistema de **investimentos e startups**

06

Oferece **visão estratégica** sobre tendências de mercado

POR QUE CONTRATAR MARCUS BUAIZ?

LEVE A ESTRATÉGIA DE QUEM CONSTRÓI E CAPITALIZA PARA SEU EVENTO.



Esta não é uma palestra sobre teoria; é a liberação para sua equipe aprender com a arquitetura de negócios que move o mercado.

A presença de Marcus Buaiz em seu palco é um ativo estratégico.

MARCUS.BUAIZ@DMT.AG